



Hanne Lindqvist
och Johan Deverén
på lagret av björnar.

En riktig björntjänst

De gulliga björnarna är inte bara gulliga. De är också tillräckligt små att skickas som vanliga brev. Det har gjort Nallebudet till ett populärt sätt att lätt och snabbt skicka en annorlunda hälsning.

CIRKA 25 000 NALLAR förgyller årligen tillvaron för sina mottagare runtom i Sverige. Med Nallebudet går det fort och enkelt att skicka en hälsning till någon man tycker om. Du beställer din nalle och ditt meddelande på Nallebudets hemsida och dagen efter dimper nallen ner hos mottagaren.

Nallebudet startades av Johan Deverén och Hanne Lindqvist. De hade haft idén i flera år och förverkligade den 2004 när de

kom hem från en resa och behövde jobb.

– Vi letade efter något som vi kunde göra samtidigt som vi studerade. Varför det blev nallar vet vi inte riktigt. Det var Hanne som gillade namnet Nallebudet och började spåna på innehållet mest på kul, säger Johan Deverén.

Det finns olika nallar att välja mellan och kunden väljer ett kort och skriver ett meddelande. Det finns också olika

tillbehör som till exempel choklad, godis eller en liten pryl. Allt skickas som brev och kommer fram dagen efter beställningen. Nallebudet lämnar in sina försändelser två gånger om dagen, allt för att minska förseningsrisken.

- NALLEBUDET SKA gå fort och meningen är att det ska komma direkt hem i brevlådan och överraska. Skulle vi ha större nallar blir det ett paket, då

måste adressaten hämta det och då tappar vi hela idén med överraskningen.

Första året med Nallebudet gick väldigt bra så Johan och Hanne öppnade två webbutiker till, sagopalatset.se och diarydreams.com. Sagopalatset säljer leksaker och diarydreams säljer dagböcker men också skämbort-dig-produkter som spa-produkter, doftljus och smycken.

– Vi har även tagit över Brigbys, som är leksaksgrossist och



Nallebudet AB

Ort: Kalmar. **Antal anställda:**

5 personer. **Startår:** 2004.

Omsättning: 3 miljoner kr.

Verksamhet: Webbutikerna

nallebudet.se, sagopalatset.se

och diarydreams.com.

Ägare: Johan Deverén och

Hanne Lindqvist. **Nalle-**

budet använder dessa

Posttjänster: Brev i

huvudsak, DPD till franchise-

tagare.

” Nu finns Nallebudet även i England där vi hyr ut vårt koncept. Vi vill växa med franchising och är på gång med USA.

det passar bra till sagopalatset.se där vi säljer dessa leksaker.

BRIGBYS GRUNDADES 1985 och levererar presentartiklar och leksaker till butiker i Sverige.

I dag är Nallebudet ett aktiebolag där de övriga två webbutikerna ingår.

– Nu finns Nallebudet även i England där vi hyr ut vårt koncept. Vi vill växa med franchising och är på gång med USA.

De flesta nallarna skickas inom Sverige, några går till grannländerna och ett fåtal andra länder.

NALLEBUDET marknadsförs bland annat på eniro.se där nallebudet kommer upp under fliken "Skicka present" när du söker en person.

– Det är en betaltjänst som ger kunder. Annars gäller det att ligga bra till på Google, så att kunderna hittar oss.

För Nallebudet har det varit självklart att använda Posten när alla dessa nallar ska levereras.

– Ja, Postens logistik är suverän. Men vi skulle önska att det gick att spåra paket. Många som beställer nallarna ringer och frågar om de kommit fram och det kan vi inte se när det är ett brev.

I framtiden hoppas Johan att Nallebudet ska finnas i fler länder. Närmast ska hemsidan få ett nytt modernare utseende och sortimentet ska utökas med fler nallar för att passa ännu fler.

– Vi har en väldigt bred kundkategori men huvudsakligen är det kvinnor mellan 18 och 35 år. Men även äldre testar och de ringer också och frågar så att de gör rätt. Nallebudet verkar vara ett bra sätt att prova att handla på nätet.

HELENA LUNDBERG

Posten hjälper till

Så stort kan ett brev vara

Vikt: Max 2 kg.

Längd: Minst 14 cm och max 60 cm.

Bredd: Minst 9 cm.

Max mått: Längd+bredd+tjocklek får tillsammans vara max 90 cm.

Avgift tillkommer om brevet är bredare än 25 cm och tjockare än 3 cm.



Lätt...

Lättare...

Lättast...

SVERIGES

ABSOLUT

LÄTTASTE

BOKFÖRINGSPROGRAM

- Du behöver inte ens känna till det där med Debet & Kredit!



5 års succé med UNI_BAS bara fortsätter!

1.000-tals nya kunder varje år

**Bokföring • Fakturering
Artiklar • Kunder**

Leverantörer • Inventarier

- Allt i samma program -

Pris 1.250:-

ex moms (OBS! - INTE per år - engångspris)

Utbyggbart med offerthantering, orderhantering, valutahantering, lagerredovisning, strukturlager, avtalsfakturering, strökundshantering etc. etc. etc..

Specialversion för Dig med ENSKILD FIRMA:

från 650:-

Hämta gratis demo från vår hemsida

<http://www.unicell.se>

Tennsvägen 37
269 33 Båstad
Mail: uni@unicell.se
Tel 0431 - 730 30

